

Import/Outsourcing guide – Kina

Indledning



Samhandel med Kina kan foregå på mange måder, men typisk deler vi det op i Import af varer og Outsourcing af varer.

Import af varer

Her går opgaven typisk ud på at finde det rigtige produkt/fabrik i Kina – altså et kinesisk eksisterende produkt. Har man det, er det bare om at komme i gang – det er absolut hurtigste måde at importere varer til hjemme- og eksportmarkeder.

Det kan i nogle tilfælde lade sig gøre at ændre produktet, ved at betale formomkostninger og aftage store kvantiteter.

Outsourcing af varer

Ved outsourcing kommer du med et produkt eller delkomponent, som du gerne vil have fremstillet i Kina.

Typisk kommer du med følgende:

- beskrivelse af Produkt/emne på engelsk
- Tegninger
- Evt. Prototype
- Kvalitetskontrol – Hvordan?

Derefter går opgaven ud på, at finde en leverandør der kan fremstille produktet i rette kvalitet og mængde. Dette kan godt tage noget tid inden man finder den rigtige partner.

MH CONSULTING

Kultur

Der er mange forskelle mellem kinesisk og vestlig kultur, men opfører du dig høfligt og lidt ydmygt + at du har en lidt konservativ påklædning, skal det nok gå.

Ved møder, da aftal en tidsplan, således at fly/tog kan nås – der kan være meget trafik på disse kanter og store afstande.

Husk dine visitkort, de spiller en mere central rolle i Kina end i Danmark. Det gør et godt indtryk, hvis et visitkort har engelsk tekst på den ene side og kinesisk tekst på den anden. Husk, at sikre, at den kinesiske oversættelse er præcis og korrekt.

Visitkort overdrages med begge hænder og behandle det med respekt. Efternavn står først på kinesiske visitkort!

Vær opmærksom på, at visse emner er meget følsomme at bringe på banen – derfor tal aldrig politik.

Hvordan finder jeg en produkter/leverandør i Kina?



Messer i Europa eller Kina er en god måde at møde leverandører/producenter på. Her har du lejlighed til at stifte bekendtskab med deres produkter og salgspersonale og få et indtryk af hvad de står for.

Du kan også gå ind på forskellig hjemmeside fx:

www.google.com

www.made-in-china.com

www.alibaba.com

Du kan også gå til en dansk virksomhed, som er i gang i Kina og som har nogle års erfaringer med import eller outsourcing.

Der er også en tredje mulighed, nemlig at kontakte Den Danske Ambassaden, Kina via www.kina.um.dk

MH CONSULTING

og rette henvendelse til deres Handelsafdeling. De har medarbejdere – både danske og kinesiske, der kan hjælpe dig med hensyn til dine ønsker. Foregår som regel engelsk og på timebasis.

Hvis du ikke selv har mod eller tid, til at starte import/outsourcing på ovennævnte vilkår, da er du også meget velkommen til at kontakte os via **+45 23 30 99 90** eller mogens@mhcon.dk

Vi har 9 års erfaring på Kina med eget kontor med lokale medarbejdere. Udelukkende med nonfood produkter i mange forskellige materialer(træ, metal, emballage, beklædning, interiør, møbler, håndklædetørrer mv.)

Egen lokal medarbejder



Du kan også få din egen sourcingmedarbejder på vores kontor i Kina. På den måde kan du handle direkte med dine leverandører uden meromkostninger. Det koster kun en månedlig fee til os.

Ved egen kinesisk medarbejder fås følgende fordele:

- Finde de rigtige leverandører
- Forhandle aftale +netto priser
- Opfølgning af ordrer
- Tjekke kvaliteten hos leverandør + rapportering
- Aftale transport fra Kina til kunde til den rigtige pris

Aftaler



MH CONSULTING

Inden du laver en aftale, er det vigtigt, at få testet produktet i Danmark samt at få undersøgt materialerne, det er fremstillet af samt få tilvejebragt alle godkendelser.

Husk! At få rettet/justeret/ændret alle tegninger, beskrivelser mv. og sendt kopi til leverandør.

Husk også, at det er importørens ansvar, at produkterne overholder EU's love og regler.

Det vil sige, at du skal have mindst et produkt/prototype sendt til Danmark for test. Er produkt/prototype korrekt, godkendes det og aftale underskrives.

Når din virksomhed skal købe eller indføre varer fra et land, der ligger uden for EU, skal den registreres for import.

På **virk.dk** finder du de nødvendige blanketter for importregistrering.

Priser / Betaling



Det mest almindelige er, at varernes afregnes i USD, FOB Port Kina.

Efter ordrebekræftelse fremsendes en Proforma-Invoice.

Betalingen kan typisk foregå på 2 måder:

- Remburs (L/C) – udarbejdes af køber, der afholder omkostn.
- 30 % ved ordreafgivelse, 70 % inden afskibning

Når man overfører penge fra dansk – til kinesisk bank tager det 2-7 dage afhængig af hvor mange led pengene skal igennem. Har banken i Kina samarbejde med købers bank i Danmark er det 2 dage.

Kreditter og rabatter skal man ikke kalkulerer med i Kina.

Kvalitetskontrol

QC

Materialer / Produktion

Nu har vi lavet alt forarbejdet til produktion i Kina, så skal forventninger bare indfries. Derfor gælder det om, at klæde vor nye samarbejdspartner så godt på som muligt.

Fortæl om materialerne der benyttes, hvad man skal passe på og hvilke krav, der skal opfyldes. Gerne med materiale-leverandør henvendelse.

Derfor fortæl din nye samarbejdspartner alt om hvordan produktet fremstilles i Danmark – hvor skal man være særlig opmærksom, ømme punkter mv. Beskrivelse er godt, men oversættelse til teknisk-kinesisk er meget svær – derfor lav en billed- eller tegneserie af produktionsforløbet.

Det vil også være en god idé, at fortælle noget om hvilke overflade man ønsker samt finish.

Alt dette bliver mange gange betragtet som selvfølgeligheder – men gør det alligevel, det lønner sig og kommer mangefold igen.

Kvalitetskontrol

Fortæl jeres leverandør hvilke krav der stilles til produktet og hvordan det skal kvalitetskontrolleres i Kina inden forsendelse. Det gøres bedst med en billede-serie eller en video, så kan din partner se nøjagtig hvordan det skal gøres.

Den procedure i lægger til grund for kontrollen, er den samme, som i benyttes i Danmark i modtagelseskontrollen. Lav et skema over det, der skal kontrolleres – dette sendes til Danmark inden pakning/afsendelse af container.

Er der problemer, skal de tages i opløbet og inden afsendelse af container.

Når der skal ofres meget tid på dette afsnit, er det fordi, at dem du forhandler med, ikke er dem, der producerer produktet – ALLE facts skal ned til fremstillingsfasen.

Pakning /Emballage



Køber skal tage stilling hvordan produktet skal pakkes - det drejer sig ikke om søfragt, men om hvordan produkterne skal videre sendes.

- Hvilken type karton? Brun, Hvid med eller uden tryk? Dobbelt, dobbelt-Dobbelt eller kraftigere?
- Skal det være pakket i foam og evt. beskyttelseshjørner inde i karton?
- Montageanvisning indlagt?
- Mærkning med label/stregkode
- Må karton samles med klammer?

Transport



Transporten af varer vil typisk foregå med containerskib – 20´ eller 40´ container, da det er langt den billigste form for transport fra Østen.

- Husk at angive følgende:
- Varerne skal placeres på paller – EUR-paller eller spec.-paller? Styk/palle?
 - Placering af paller i container, så de ikke vælter under transport + ligevægt.

MH CONSULTING

Leverandøren læsser container på sin fabrik. Den afhentes og køres til fx Ningbo Port (leveringsklausul er FOB Ningbo), dvs. at køber skal booke container fra Ningbo til købers aflæsningssted i DK. Husk varerforsikring!

Typiske tider:

- ca. 5 dage før afskibning sender leverandøren container til Port
- Skibet ligger ca. 35 dage på vandet til Hamburg.
- Transporttid fra Hamburg Port til købers adresse i DK er ca. 2-4 dage.

Prøver, prototyper og papirer sendes med kurerpost (DHL, UPS, TNT, EMS) til/fra Kina – tager 3-8 dage.

Det er normalt, at køber betaler for prøver/prototyper + flytransport.

Told / Moms

Når varerne skal ind i Danmark bliver de fortoldet. Hertil skal du bruge en varekode. Denne varekode finder du hos SKAT på <http://www.skat.dk/SKAT.aspx?old=112508>

Når du har fundet varekoden, trykker du på koden og toldsatsen fremkommer.

Tolden beregnes af toldværdien, dvs. salgsbeløbet på sælgers faktura plus fragt og forsikring til EU's ydre grænse.

Eventuel fragt og forsikring inden for EU (fx Hamburg → Købers adresse i DK) er ikke toldpligtigt og medregnes ikke i toldværdien.

Importmoms beregnes af toldværdi + told

Se nedenstående eksempler.

Eksempel: HÅNDKLÆDETØRRER/HANDDUKSTORKAR

Pris: 270,00 DKK
Container: 50,00 DKK
Toldsats: 3,2 %

Toldværdi: $270,00 + 50,00 =$ 320,00 DKK
Told: 3,2 % af 320,00 = 10,24 DKK
Importmoms: 25 % af 330,24 = 82,56 DKK



Eksempel: KONTORSTOL/KONTORSSTOLAR

Pris: 325,00 DKK
Container: 120,00 DKK
Toldsats: 0 %

Toldværdi: $325,00 + 120,00 =$ 445,00 DKK
Told: 0 % af 445,00 = 0 DKK
Importmoms: 25 % af 445,00 = 111,25 DKK



MH CONSULTING

Kontakt

Har du nogle spørgsmål i forbindelse med Import/Outsourcing, Medarbejder i Kina eller behøver du hjælp til at komme i gang , da er du meget velkommen til at kontakte mig. Vi tager et møde og finder ud af dine planer/behov og derfra kan vi ridse dine muligheder op.

Mogens Hassø, mobil +45 23 30 99 90, mogens@mhcon.dk

MH CONSULTING

Valmuevej 74,
DK-8700 Horsens
www.mhcon.dk

